

# Case 03

MISUMI floow導入によって購入価格の平準化や在庫管理業務効率化を実現  
在庫管理コスト年間1900万円減少、  
発注業務は80%減少



## 株式会社山田製作所様

創業 - 1946年

従業員数 - 1,422名(2025年3月現在)

業種 - 自動車部品

会社HP - <https://www.yamada-s.co.jp/company/>

事業内容 - 四輪車、二輪車の各種ポンプ製品、ステアリング関連製品、トランスミッション関連製品など、「走る、曲がる、止まる」といった重要な機能部品を提供。75年以上にわたる企業活動において、変わらぬ使命は「世界一級品」のものづくり。

1946年の創業以来、四輪車、二輪車用のオイルポンプ、ウォーターポンプを中心に、各種ポンプ製品、ステアリング関連製品、トランスミッション関連製品など、機能部品の製造を手がける株式会社山田製作所。同社は、中期経営計画「YAMADA VISION 2030」のもと、工場内のあらゆる機器や設備の「見える化」を行うことで、「生産性向上・品質向上・コスト削減・工場同士の連携強化」を進めている。

同社は、工場における間接材などの資材を、これまで部門ごとに購入していたため、購入先の違いによる価格差や、余剰発注、在庫増が常態化しており、保管スペースの確保も必要となっていた。

そこで導入したのが、製造業の工場における間接材調達の自動化を支援する、MISUMI floowである。

MISUMI floow導入によってどのように業務課題を解決したか、同社 執行役員 生産本部 生産本部長の岡崎さま 同社 生産本部 生産企画部 生産企画課の齋藤さま、同社 伊勢崎事業部 加工組立2課の竹内さまに導入の経緯と効果について話を聞いた。



### 導入前の課題

購入先による資材の購入価格差や、余剰発注、在庫増が常態化していた



### 導入の決め手

在庫削減や配送時間削減、適正在庫、発注業務負荷軽減などのメリットが最大化できると判断、導入のしやすさも決め手の一つに



### 導入後の効果 社内の反応

購入価格の平準化や在庫管理業務効率化により在庫管理コスト年間1900万円減少、発注業務は80%減少



### 今後の展望

購買データの活用によりさらなる効率化を進めていきたい

### △ 導入前の課題

購入先による資材の購入価格差や、余剰発注、在庫増が常態化していた

株式会社山田製作所は、各種ポンプ製品、ステアリング関連製品、トランスミッション関連製品など「走る、曲がる、止まる」といった重要な機能部品の製造を手がけている。中でも、自動車のオイルポンプの基幹部品として使用される「焼結オイルポンプローター」は、業界ナンバーワンの高精度を誇る。

岡崎さま：弊社では、常に変化し続ける経営環境において、さらなる成長を続けるためにより大きな目標を掲げるべく、長期的な企業活動の戦略として、「YAMADA VISION 2030」を制定しています。中でも、スマートファクトリー工場の実現に向け、社内の独自開発による「YIMs (Yamada Intelligence Manufacturing System)」を導入、工場内のあらゆる機器や設備に接続し数値の「見える化」を行うことで、「生産性向上・品質向上・コスト削減・工場

同士の連携強化」を進めています。

こうしたデータによる「見える化」を進める上で、生産現場における資材の在庫管理にどんな課題を抱えていたのだろうか。

齋藤さま：購入部門ごとに購入先のバラつきによる購入価格差がありました。5つの部署があり、各課で商品を購入していたため、課ごとに価格差が発生し、毎月、担当者が集計しなければならない課題がありました。また、在庫切れの心配から余剰発注、在庫増が常態化しており、保管スペースの確保も必要となっていました。在庫発注については、週1回の頻度で決まった曜日で発注を行っており、発注日の業務を調整し、注文時間に間に合うように発注業務を行う必要がありました。発注業務においては、どの部門が、

どれくらい使用しているかの詳細なデータが取れることや、出庫入力間違いなどが発生し、正確なデータ管理ができていないことも課題でした。

竹内さま：週末や夜間の勤務時に資材補充が必要となった際に、「資材保管場所が施錠中のため取り出せなかった」「そのたびに作業の停止が発生して困った」といった課題がありました。

## ✓ 導入の決め手

このような課題に対し、同社がミスミから提案を受けたのがMISUMI floowだ。

岡崎さま：「YAMADA VISION 2030」に基づく「生産性向上・品質向上・コスト削減・工場同士の連携強化」のテーマの1つに、「間接材管理の見える化推進」がありました。過去の海外駐在での経験から、アメリカでは早期にEコマースの普及が拡大され、工場に導入した「自動販売機」による間接材管理の見える化に成果を挙げているケースがあり、弊社のアメリカの工場でも積極的に導入され効果を挙げていました。

日本の工場でも自販機導入による「在庫削減・配送時間削減・使用量のトラッキング評価（ムダの廃止）・発注書管理レス」などのメリットを最大限に活用しようと考え、導入に至りました。

斎藤さま：従業員ごとの出庫実績が見える化できるため、余剰出庫の抑制

## 在庫削減や配送時間削減、適正在庫、発注業務負荷軽減などのメリットが最大化できると判断、導入のしやすさも決め手の一つに

が図れることが期待されます。

「誰が」「いつ」「何を」取り出したかの詳細な出庫データが確実に取得できるようになり、実績管理の工数が削減できる点もポイントでした。他社の在庫管理システムも検討しましたが、導入の際に別途、アプリを入れる必要があり、当社のセキュリティポリシーの問題でアプリの導入ができない点がハードルとなりました。その点、MISUMI floowは、自社で使用しているICカードで商品の取り出しが可能なため、導入しやすかった点も導入の決め手となったポイントです。



## ❖ ◉ 導入後の効果・社内の反応

MISUMI floow導入により、資材の購入先の統一化による価格のばらつき解消や、在庫管理業務の負荷軽減、工場内のスペースの有効活用といった効果が得られた。

斎藤さま：自販機導入により、各課で共通して使用する資材の購入先が統一化され、価格の平準化を図ることができました。また、在庫管理工数が削減されただけでなく、「発注日に確実な発注をしなければならない」というプレッシャーからも開放され、他の業務対応に時間を割くことができるようになりました。

これまででは保管スペースについても使用部門ごとにスペース確保をしていましたが、自販機に集約することができたため、工場内のスペースのスリム化にもつながりました。自販機導入により在庫管理コストは年間1900万円の減少<sup>(※1)</sup>、発注業務は80%減少しました。

自販機導入によって削減された時間は、講習会への参加や、知識を深めるための学習時間に充て、業務スキル向上に時間を活用することができました。また、周囲のサポートを積極的に行うことができるようになりました。

## 購入価格の平準化や在庫管理業務効率化により 在庫管理コスト年間1900万円減少、 発注業務は80%減少

グループ内の多能工化促進につながりました。結果、社内の改善のための解析に時間を活用することができ、改善スピードが向上しました。

竹内さま：資材の持ち出し時間の制限がなくなり、生産活動が止まることがなくなりました。また、第二工場と各作業場の行き来が削減され、資材持ち出し時間が短縮されたことで生産性が向上し、さらに資材保管場所が近くなっただけでなく、必要な分だけ持ち出せばよくなり、利便性が向上しました。また、現場毎に資材置き場を確保する必要がなくなり、スペースの有効活用につながりました。天候に左右されず、いつでも資材を持ち出し可能になった点も大きなメリットです。現在は、職場環境を「整理・整頓・清掃・清潔・しつけ」の5つの視点から改善する5S活動に活用することができます。また、突発的な業務にも対応できるようになりました。周囲のサポートを行うことができるようになりました。現場からは、現在商社から購入している資材についても、ミスミから購入できないかという要望の声が寄せられています。

※1 部署別の見積もり、調達費用面のコストや調達に携わる人的なコスト等を含む総合的金額を指します。

## ❖ 今後の展望

## 購買データの活用によりさらなる効率化を進めていきたい

今後は、購買データを活用することで、さらなる改善の効率を高め、グローバルへの展開も進めていきたいとのこと。

岡崎さま：今回の導入により、工場内の資材の「在庫削減・配送時間削減・使用量のトラッキング評価（ムダの廃止）・発注書管理レス」などのメリットが得られました。今後は、これらのメリットを最大化するため、

購買データ（利用企業側）活用からの効率改善を進め、グローバル展開も合わせて進めていきたいです。

また、自動販売機のデータをYIMsに取り込み、間接材管理もシステム化していきたいです。

インタビュー協力 株式会社山田製作所 執行役員 生産本部 生産本部長 岡崎敏雄さま 生産本部 生産企画部 生産企画課 斎藤 純子さま 伊勢崎事業部 加工組立2課 竹内由佳利さま

※この記事は2025年4月時点での情報となります。

株式会社ミスミ

〒102-8583 東京都千代田区九段南1-6-5 九段会館テラス

e-mail:Floow\_MK@misumi.co.jp  
Tel:03-6773-7430

受付時間:9:00~18:00(日曜日・年末年始は除く)

